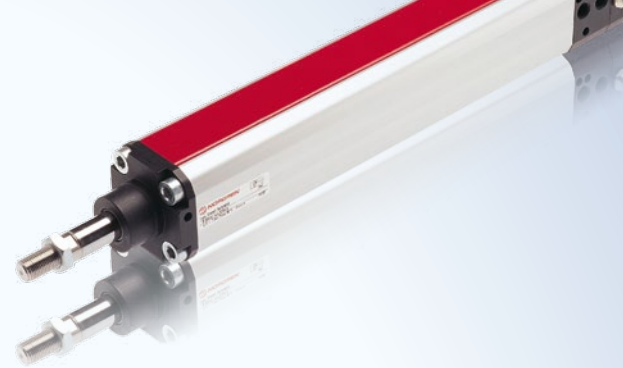


# ÖBERGS

automatiserar industrin



ÖBERG INNOVATION AB har sedan starten 1988 haft en stadig tillväxt och är idag en av de betydande leverantörerna inom industriautomation i Västsverige. Bolaget representerar ett antal ledande företag inom branschen. För mer information om Öbergs, besök oss på [www.oberginnovation.se](http://www.oberginnovation.se)  
Vår expansion fortsätter! Vi behöver förstärka vår försäljningsorganisation och söker en

## TEKNISK INDUSTRISÄLJARE

inom pneumatik, ventiler och instrument

Genom våra leverantörer representerar Öbergs en stor internationell sfär av företag som ger oss stora möjligheter och utmaningar. I det lilla men lokalt starka Öbergs så kommer du att ingå som en lagspelare i ett engagerat team som delar samma värderingar för bolagets utveckling.

### Dina arbetsuppgifter

Som vår tekniska industrisäljare arbetar du självständigt under eget budgetansvar i ett säljdistrikt som omfattar Dalsland, Bohuslän och Västra Götalands län. Du ansvarar för en regelbunden kontakt med våra industrikunder och bearbetar och marknadsför oss mot nya kunder i området. Du reser ca 50 % av arbetstiden.

Du förväntas vara aktiv i gemensamma verksamhetsplaner och delta i kundträffar, öppna hus, seminarier och mässor.

### Kvalifikationer

Vi söker dig som har en teknisk gymnasieutbildning eller högre. Erfarenhet från teknisk försäljning eller liknande är meriterande. Arbetet kräver dessutom en god teknisk förståelse i kombination med ett eget driv. Tillsammans med våra leverantörer får du en löpande branschspecifik utbildning från det att anställningen startar.

Du förväntas behärska engelska, data och inneha körkort. Vi ser fram emot både kvinnliga och manliga sökande.

### Dina egenskaper

Vi söker dig som gillar människor och affärer. Som säljare måste du vara både orädd och lyhörd. Du bör också ha tålamod för att klara av situationer både på telefon och ute hos kund. Du är självgående, strukturerad, noggrann och initiativrik. Du trivs med att arbeta i team såväl som på egen hand och känner personligt engagemang i kundrelationer.

### Intresserad?

För mer information om tjänsten ring Pär Hyllienmark, HR Resurs AB 0738-206060 eller 054-4050060 som vi samarbetar med i den här rekryteringen. Vi avser att tillsätta tjänsten så fort som möjligt - intervjuer kommer att ske löpande. Ansökan skickar du till [info@hrresurs.com](mailto:info@hrresurs.com) märkt "Öbergs" (som behandlas konfidentiellt).

Välkommen med din ansökan!